

ISSN: 2450-8160

Herald pedagogiki. Nauka i Praktyka

wydanie specjalne



Warszawa
2021

Editorial Team

Editor-in-chief: *Gontarenko N.*

EDITORIAL COLLEGE:

W. Okulicz-Kozaryn, *dr. hab, MBA, Institute of Law, Administration and Economics of Pedagogical University of Cracow, Poland;*

L. Nechaeva, *PhD, PNPUI Institute K.D. Ushinskogo, Ukraine.*

K. Fedorova, *PhD in Political Science, International political scientist, Ukraine.*

ARCHIVING

Sciendo archives the contents of this journal in ejournals.id - digital long-term preservation service of scholarly books, journals and collections.

PLAGIARISM POLICY

The editorial board is participating in a growing community of [Similarity Check System's](#) users in order to ensure that the content published is original and trustworthy. Similarity Check is a medium that allows for comprehensive manuscripts screening, aimed to eliminate plagiarism and provide a high standard and quality peer-review process.

About the Journal

Herald pedagogiki. Nauka i Praktyka (HP) publishes outstanding educational research from a wide range of conceptual, theoretical, and empirical traditions. Diverse perspectives, critiques, and theories related to pedagogy – broadly conceptualized as intentional and political teaching and learning across many spaces, disciplines, and discourses – are welcome, from authors seeking a critical, international audience for their work. All manuscripts of sufficient complexity and rigor will be given full review. In particular, HP seeks to publish scholarship that is critical of oppressive systems and the ways in which traditional and/or “commonsensical” pedagogical practices function to reproduce oppressive conditions and outcomes. Scholarship focused on macro, micro and meso level educational phenomena are welcome. JoP encourages authors to analyse and create alternative spaces within which such phenomena impact on and influence pedagogical practice in many different ways, from classrooms to forms of public pedagogy, and the myriad spaces in between. Manuscripts should be written for a broad, diverse, international audience of either researchers and/or practitioners. Accepted manuscripts will be available free to the public through HPs open-access policies, as well as we planed to index our journal in Elsevier's Scopus indexing service, ERIC, and others.

HP publishes two issues per year, including Themed Issues. To propose a Special Themed Issue, please contact the Lead Editor Dr. Gontarenko N (info@ejournals.id). All submissions deemed of sufficient quality by the Executive Editors are reviewed using a double-blind peer-review process. Scholars interested in serving as reviewers are encouraged to contact the Executive Editors with a list of areas in which they are qualified to review manuscripts.

**LEGAL ANALYSIS OF MAIN TYPES OF CORPORATIONS IN GERMANY
AND GREAT BRITAIN**

Askar Khasanovich Djumanov

Lecturer at the Department of Business Law
at Tashkent State University of Law
askar.djumanov@gmail.com

NGO Kim Hoang Nguyen

Lecturer at Ho Chi Minh city University of Law
nkhnguyen@hcmulaw.edu.vn

Abstract. The article examines the legal nature of corporations, their definition and main features. In this material, a comparative analysis of the system of non-subject partnerships in the UK and Germany is carried out. The article focuses on the evolution of UK partnerships and types of corporations. The paper indicates that there are no minimum requirements for authorized capital in the UK. The author points out that in the continental system, a slightly different approach to defining the types of corporations and indicates that the system allows corporations to be created in two main directions: non-subject associations of persons (simple, general and limited partnerships) and legal entities associations of persons (joint-stock company, joint-stock limited partnership, limited liability company, cooperative and non-profit association). The materials indicate the main conditions for the emergence of a limited liability company as a separate institution. The article indicates that in Germany, stricter requirements for the minimum size of the statutory fund, but under the influence of uniform directives, in Germany allowed the creation of limited liability companies with one euro.

Keywords: corporation, partnerships, company, charter capital, limited liability, blending of capital.

ПОНЯТИЕ КОРПОРАЦИЙ

Перед началом изучения видов корпораций в двух крупных правовых системах, необходимо четко ответить на вопрос, что такое "корпорация". Многие предполагают, что корпорация означает крупное предприятие или коммерческое объединение. Конечно данное слово и термин зародилось в Европе и означает оно общностью частных лиц, добровольно (на основе сделки) созданную ими для достижения общих целей путем внесения и совместного использования имущественных вкладов [, С. 16].

Можно отметить, что любые имущественные объединения двух или более лиц называются корпорацией. Данная конструкция имеет основные признаки:

- объединение частных лиц (физических или юридических лиц)
- принцип добровольности
- общая цель (получение прибыли или же некоммерческие цели)

- имущественный вклад.

Необходимо обратить внимание на тот факт, что не любая корпорация может рассматриваться в качестве юридического лица. Корпорация как объединение капиталов может быть учреждена, как и с созданием так и без создания юридического лица.

Понятие юридическое лицо хотя и было создано на основе потребностей имущественного оборота и является искусственным лицом в гражданском обороте, данная конструкция является важнейшей системой в отношении корпорации.

Как и любое юридическое лицо в Узбекистане, корпорации могут быть признаны банкротом в зарубежных странах. Если все должники, которые признаны банкротами, считаются неплатежеспособными, то все должники, которые неплатежеспособными, могут не быть признаны банкротами [6, С. 44-50].

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Традиционно в Великобритании предусмотрены 8 основных видов компаний: публичная компания с ограниченной ответственностью (public limited company), частная компания с ограниченной ответственностью (private company limited by shares); компания с ограниченной ответственностью гаранта (company limited by guarantee); компания с неограниченной ответственностью (unlimited company); партнёрство с ограниченной ответственностью (Limited Liability Partnership); общественная организация (Community Interest Company); индустриальное и промышленное общество (Industrial and Provident Society); и организация созданная по решению королевства (Royal Charter) [3, С.2-8].

Далее в данной статье будут освещены только часто встречаемые виды компаний в Великобритании, а также считается правильным осветить законодательство о партнерстве.

Партнерство

Партнерство представляет собой небольшую группу лиц, в которой партнеры связаны друг с другом доверительными отношениями и являются представителями друг друга.

Можно сказать, что партнерства существуют так долго, как и сам бизнес и предпринимательская деятельность. Партнерство в широком его значении аналогично с хозяйственными товариществами Узбекистана. Однако главной отличительной чертой является то, что партнерства в Великобритании не считаются юридическим лицом.

Деятельность партнерств регулируется Partnership Act, который был принят в 1890 году. Закон определяет понятие партнерство и его взаимоотношения с третьими лицами, а внутренне урегулирование остается в компетенции партнеров. Однако, данный закон не является единственным законом. В отношении неплатежеспособности, к примеру, применяется закон о несостоятельности партнерства, а в других - прецедентное право.

По общему правилу партнеры несут неограниченную личную ответственность

по долгам и обязательствам своего партнёрства. В то же время, Limited Partnerships Act 1907 года позволяет сформировать партнерство со смешанной ответственностью участников. Согласно узбекскому законодательству похожим видом является коммандитное товарищество. Данное партнерство с ограниченной ответственностью состоит из двух категорий партнеров:

- обычных партнеров ("general partners");
- партнеров с ограниченной ответственностью ("limited partners") [, С.15].

Партнеры с ограниченной ответственностью могут вступить в партнерство путем внесения капитала, но они не могут заключать сделки от имени фирмы и не могут привлекаться к дополнительной личной ответственности по ее долгам. Партнерство со смешанной ответственностью участников должно быть обязательно зарегистрировано Регистратором компаний - в противном случае данное партнерство будет считаться партнерством с неограниченной ответственностью, и все партнеры будут иметь статус "general partners", независимо от содержания договора о партнерстве.

Публичная и частная корпорация

Понятие, деятельность, регистрация, имущественные отношения и иные вопросы, связанные с публичной и частной компанией регулируются специальным законом Companies Act, который был принят в 2006 году. Необходимо отметить, что оба вида являются инкорпорированными субъектами, то есть с приобретением статуса юридического лица.

Публичная компания с ограниченной ответственностью является корпорацией, чья собственность открыта для неограниченного круга лиц. Любое лицо вправе купить акции такой корпорации на фондовой бирже.

В таких корпорациях акционеры несут ограниченную ответственность в пределах своих инвестиций. Основным условием становления публичной компанией является то, что уставной капитал должен составлять не менее 50 000 фунтов стерлингов.

В отличие от публичных компаний, частная компания не может принадлежать любому желающему инвестору. На практике, частная компания с ограниченной ответственностью принадлежит негосударственным некоммерческим организациям и относительно небольшому количеству акционеров. Уступка акций в частных компаниях регулируется учредительными документами и осуществляется в частном порядке.

Закон не устанавливает какой-либо минимальный размер уставного фонда в отношении частных компаний. По данной причине и после принятия решения европейского суда о разрешении предпринимательской активности в зоне европейского союза, многие бизнес организации континентальной системы стали организовывать компании в Великобритании.

В настоящее время частные компании с ограниченной ответственностью являются один из наиболее распространенных типов компаний.

Партнерство с ограниченной ответственностью участников
(Limited Liability Partnership)

В начале 20 века была введена новая правовая форма ведения бизнеса - партнерство с ограниченной ответственностью участников (LLP), создание и деятельность которого регулируется Limited Liability Partnership Act 2000.

LLP является корпорацией, которая может быть образована двумя и более участниками (партнерами) путем регистрации необходимых документов у Регистратора компаний.

Каждый член партнерства самостоятельно оплачивает налог со своей доли дохода, как и обычное партнерство. Однако участник партнерства не несет субсидиарную ответственность по обязательствам партнерства.

При регистрации партнерства, заявитель должен указать следующее:

- фирменное наименование партнерства с ограниченной ответственностью;
- регистрационный адрес, который будет публично доступен;
- имя (наименование) и адрес лиц, которые будут рассматриваться как партнеры с момента регистрации партнерства.

Регистратор компаний выдает свидетельство об инкорпорации LLP. LLP обладает неограниченной правоспособностью. Каждый участник LLP является его агентом - то есть имеет право действовать от имени партнерства.

Лицо может вступить в LLP только путем заключения соглашения со всеми его участниками. Лицо прекращает членство в LLP вследствие смерти (ликвидации) либо вследствие выхода из партнерства. Отношения между участниками партнерства имеют личный характер и потому лица, к которым переходят права умершего партнера или партнера, признанного неплатежеспособным, не становятся полноправными партнерами и не имеют права вмешиваться в вопросы управления партнерством. Они имеют право на получение доли прибыли от деятельности LLP и на выделение соответствующей доли в его капитале. С согласия всех остальных партнеров данные лица могут вступить в партнерство.

Ответственность партнеров ограничена:

- суммой вклада, который партнер обязуется внести в капитал партнерства для обеспечения его деятельности;
- суммой, которую партнер обязуется внести в капитал партнерства в случае ликвидации последнего при недостаточности имущества у партнерства для покрытия всех его долгов (сумма дополнительной ответственности) [2, С.19].

ГЕРМАНИЯ

В континентальной системе несколько иной подход в определении видов корпораций. Можно отметить, что данная система позволяет корпорациям быть созданным согласно следующим двум видам:

- три вида неправосубъектных объединений лиц: простое, полное и командитное товарищества (общества);

- пять корпораций, являющихся юридическими лицами, - акционерное общество, акционерная коммандита, общество с ограниченной ответственностью, кооператив и некоммерческое объединение (союз).

Вопрос об отнесении некоммерческого объединения к корпорациям остается открытым по причине неоднозначности данной системы и большинство ученых дискусируют над этим вопросом. Изначально корпорации конечно были созданы для достижения коммерческой цели. Однако по своей структуре некоммерческие организации отвечает признакам корпораций и принято их рассматривать как один из их видов.

Товарищество

Товарищества в континентальной системе имеют общие черты с товарищества, как и в Узбекистане, так и в английском общем праве. Необходимо отметить, что товарищества в Германии не имеют статус юридического лица.

Участниками современных полных товариществ могут быть не только индивидуальные предприниматели, но и объединения капиталов - акционерные общества и общества с ограниченной ответственностью. Вместе с тем такие товарищества в отличие от объединений капиталов не могут стать компанией одного лица; при соответствующем сокращении числа участников такое товарищество в конце концов должно стать формой индивидуального предпринимательства (с сохранением неограниченной ответственности своего участника).

Товарищества в Германии регулируются Торговым кодексом Германии. В соответствии с разделом 105 Торгового кодекса Германии под полным товариществом понимается партнерство, образованное с целью ведения коммерческой деятельности под совместным фирменным наименованием и, если ответственность партнера перед кредиторами товарищества не ограничена. Необходимо отметить, что в Германии товарищества не считаются юридическими лицами по причине размеров и характера деятельности.

Важнейшие юридические характеристики статуса участников товарищества является личное участие в его деятельности и личная ответственность по его долгам. Из этого вытекает необходимость относительно длительной и притом доверительной связи с другими участниками, что по общему правилу исключает замену участника и влечет прекращение товарищества при его выходе [10]. Каждый участник полного товарищества одновременно является и его органом и никаких других органов, тем более с участием наемных менеджеров или иных третьих лиц, в них обычно не создается. Поэтому личность участника имеет для товарищества решающее значение, а сами товарищества обычно характеризуются как объединения лиц.

Можно также отметить, что в случае наличия всех товарищей юридических лиц с ограниченной ответственностью, в фирменном наименовании должно быть указано на данное обстоятельство. К примеру, в Германии в организационно-

правовой форме полного товарищества должно быть указано GmbH & Co. KG.

Особенностью товарищества является то, что в отношении третьих лиц товарищество вступает имеет юридическую силу с момента регистрации в коммерческом регистре.

Общество с ограниченной ответственностью

Общество с ограниченной ответственностью может быть образована одним или несколькими лицами для любых целей, разрешенных законом. Деятельность компаний с ограниченной ответственностью регулируется законом Германии об Обществах с ограниченной ответственностью.

Закон требует наличие фирменного наименования и минимального размера уставного капитала. Учредительные документы, который требует нотариального заверения, должен содержать следующее:

1. Фирменное наименование компании и место нахождения ее зарегистрированного офиса.

2. Цель предприятия,

3. Размер уставного капитала,

4. Количество и номинальная стоимость долей, на которые подписывается каждый акционер после внесения взноса в уставный капитал (первоначальная доля капитала) [4, С.1].

В Германии если общество с ограниченной ответственностью создано на определенный срок или на участников наложена субсидиарная ответственность, такие положения также должны быть включены в устав.

Общество с ограниченной ответственностью является "младшей сестрой" акционерного общества. Оно создается, не имея какой-либо исторической модели, в соответствии с Законом об обществах с ограниченной ответственностью и преследовало цель предоставить малым предприятиям гибкую, упрощенную, экономическую организационно-правовую форму без личной ответственности участников, промежуточную между акционерным обществом и товариществом. Как акционерное общество, оно является юридическим лицом и торговым обществом независимо от вида осуществляемой коммерческой деятельности. Общество с ограниченной ответственностью относятся к хозяйственным обществам с уставным капиталом. Оно осуществляет свою деятельность через органы: общее собрание и управляющих. В обществе может быть один или несколько управляющих, которые представляют Общество с ограниченной ответственностью и не должны быть его участниками. Договор о создании Общества с ограниченной ответственностью, называемый уставом, в силу существующей свободы оформления содержания договора, играет для Общества с ограниченной ответственностью большую роль, чем для акционерного общества.

Общество с ограниченной ответственностью, вследствие его незначительного по меркам современного предприятия минимального капитала, связано с большим риском для кредиторов, чем полное товарищество. Однако его участники, в

сравнении с акционерным обществом, больше вовлечены в игру: это касается принятия решения о создании общества, предоставления обществу денежных ссуд, усложненного способа отчуждения долей участия в обществе. Немецкое законодательство устанавливает относительно строгие требования для включения интеллектуальной собственности в качестве доли в уставный капитал компании, в частности в 2002 году оно отменило право профессоров на владения интеллектуальной собственностью, созданной в результате исследований, финансируемых университетами [7, С. 10497-10508]. Необходимо отметить, что государство в данной отрасли не должно выступать в роли "огнетушителя" [8, С. 54]. Также необходимо действовать на принципах добросовестности при выполнении договорных обязательств. [9, С. 1062]

В связи с тем, что многие предприниматели начали выводить капитал в соседние страны Европейского союза из-за сложности в регистрации бизнеса в Германии, законодатель предпринял новый механизм решения проблемы.

С 1 ноября 2008 г. доступна новая форма GmbH - предпринимательская компания с ограниченной ответственностью (Unternehmergeellschaft (UG) haftungsbeschr?nkt). Это простая версия GmbH, которая может быть учреждена с капиталом не менее 1 евро. Однако, чтобы достичь минимального капитала GmbH, UG по закону обязано откладывать резервы в размере четверти годовой прибыли. Достигнув капитала GmbH, он может подать заявление об изменении названия и юридической формы в регистраторе.

Акционерное общество

Акционерное общество (AG) является самостоятельным юридическим лицом с правосубъектностью. Минимальный уставный капитал, который составляет 50 000 евро, состоит либо из акций с номинальной стоимостью не менее 1 евро за акцию, либо из акций без номинальной стоимости [5, С.2].

AG может быть учреждено одним физическим лицом. Все физические лица, в том числе юридические, могут быть членами AG.

Он должен быть представлен как в судебном, так и во внесудебном порядке правлением, которое может состоять из одного или нескольких лиц, назначаемых наблюдательным советом. Наблюдательный совет должен состоять не менее чем из трех человек. Основная обязанность наблюдательного совета - контролировать управление бизнесом менеджера или правления.

Подобно деловой переписке и фирменным бланкам GmbH, корреспонденция AG должна содержать определенную информацию: фирменное наименование, организационно-правовую форму компании, местонахождение и суд регистрации, ее регистрационный номер в Коммерческом регистре, имя и фамилию всех членов правления, а также имя и фамилию председателя наблюдательного совета.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Обобщая вышеизложенное, следует отметить, что система корпораций в Великобритании и Германии схожие и обе системы стремятся к унификации норм. В Германии установлены строгие требования по отношению к минимальному размеру уставного фонда. Узбекской системе корпораций может стать актуальным изучение системы партнёрств, которые учреждаются без создания юридического лица. Создание таких партнёрств в Узбекистане облегчит осуществление предпринимательской деятельности и охватит большое количество предпринимателей.



Список использованной литературы.

1. Суханов Е.А., Сравнительное корпоративное право. - М.: Статут, 2014.
2. Кибенко Е.Р., Корпоративное право Великобритании: законодательство, прецеденты, комментарии. - К.: Юстициан, 2003
3. Department for Business Innovation & Skills, A guide to legal forms for business, November 2011, URL: https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/31676/11-1399-guide-legal-forms-for-business.pdf
4. Act on Limited Liability Companies, as consolidated and published in the Federal Law Gazette III, Index No. 4123-1, as last amended by Article 10 of the Act of 17 July 2017 (Federal Law Gazette I p. 2446), URL: https://www.gesetze-im-internet.de/englisch_gmbhg/englisch_gmbhg.html#p0020
5. Stock Corporation Act of 6 September 1965 (Federal Law Gazette I, p. 1089), as last amended by Article 9 of the Act of 17 July 2017 (Federal Law Gazette I p. 2446), URL: https://www.gesetze-im-internet.de/englisch_aktg/englisch_aktg.html#p0025
6. Худайбергенов Б. Б. ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ВЫЯВЛЕНИЯ ПРИЗНАКОВ НЕПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ: CASH FLOW И BALANCE SHEET //Review of law sciences. - 2020. - №. 4.. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovye-aspekty-vyyavleniya-priznakov-neplatezhesposobnosti-cash-flow-i-balance-sheet>
7. Oqyulov O., Tursunov A. Creating Appropriate Legal Environment for Technology Transfer by Foreign Investors in Uzbekistan //Solid State Technology. - 2020. - Т. 63. - №. 5. URL: <http://solidstatetechnology.us/index.php/JSST/article/view/9257>
8. Джуманов А. ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЦЕН НА ЛЕКАРСТВА В УЗБЕКИСТАНЕ И КАЗАХСТАНЕ //Review of law sciences. - 2020. - Т. 3. - №. Спецвыпуск.- С.54. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennoe-regulirovanie-tsen-na-lekarstva-v-uzbekistane-i-kazahstane>
9. Rustamjonovna, Mahsuda Tadjibayeva. "The Principle Of Good Faith In Civil Law." Turkish Journal of Computer and Mathematics Education (TURCOMAT) 12.4 (2021): 1062-1067.
10. Ruzinazarov, Sh. N. and Achilova, L. I. (2021) "A new stage in the development of the civil code of the Republic of Uzbekistan in the context of digital reality," International Relations: Politics, Economics, Law: Vol. 2020: Iss. 1, Article 6. Available at: <https://uzjournals.edu.uz/intrel/vol2020/iss1/6> <https://uzjournals.edu.uz/intrel/vol2020/iss1/6/>